

Ein Ziel ohne Plan
ist nur ein Wunsch.

Antoine de Saint-Exupéry

iPMC 
Einfach. Mehr. Erfolg.

UNSERE KERNKOMPETENZEN

- Strategischer Einkauf
- Prozessoptimierung
- Digitalisierung
- Schulungen

EINFACH. MEHR. ERFOLG.

Wir sind eine auf Beschaffung, Prozessmanagement und Digitalisierung spezialisierte Unternehmensberatung und Dienstleistungsgesellschaft mit Sitz in Ibbenbüren, im nördlichen Teil des Münsterlands.

Unsere Klienten aus kleinen und mittleren Unternehmen profitieren von unserer jahrelange Erfahrung, unserem gesunden Ehrgeiz mit einer guten Portion Empathie und selbstverständlich von unserem professionellen Netzwerk, das es uns ermöglicht immer auf dem aktuellsten Stand in puncto Wirtschaftsdynamik und -Trends zu sein.

Wir unterstützen auch Ihr Unternehmen dabei auf Marktveränderungen frühzeitig, strategisch und agil reagieren zu können, um unter anderem Ihre Marktposition nachhaltig zu festigen und um eine solide Grundlage für neues Wachstum und Profitabilität bilden zu können.

Sie geben die in Teamarbeit definierten Ziele vor und wir begleiten Sie unterstützend auf dem Weg dorthin:

- Nachhaltige Preissenkungen
- Reduzierung Personalkosten / Aufwand
- Reduktion Hard- und Softwarekosten
- Erhöhte Prozessqualität
- Verringerte Prozesskomplexität
- Erhöhter Automatisierungsgrad
- Vorbereitet auf die Digitalisierung sein
- Erhöhte Transparenz – Etablierung wichtiger Kennzahlen

Optimale Lösungen.
Erstklassige Leistungen.
Übertroffene Erwartungen.

Wir sind uns bewusst,
dass nur begeisterte Kunden
erneut Leistungen nachfragen
und uns weiterempfehlen.

Daher ist **Einfach. Mehr. Erfolg**
unser Ziel für Ihre Firma.



DIE ANALYSE – Voraussetzung zukünftiger Erfolge

Partnerschaftlich begleiten wir Sie durch den Analyseprozess und unterstützen Sie bei der Überprüfung des unternehmensinternen und -externen Potenzials, der Definition der Ziele sowie der Erarbeitung einer nachhaltigen und transparenten Wettbewerbsstrategie.

Gemeinsam mit Ihnen ermitteln wir, was Ihr Unternehmen braucht. Dabei sichern wir Ihnen ein objektives, faires, service- und zielorientiertes Vorgehen zu:

- | | |
|--------------------------|------------------------|
| • Ist-/Potenzialanalyse | • Definition Strategie |
| • Handlungsvorschlag | • Umsetzung |
| • Definition Zielsetzung | • Erfolgskontrolle |

Mit Erfahrung, Sachverstand,
Leidenschaft und einer
guten Portion westfälischer,
strebsamer Hartnäckigkeit
entwickeln wir
mit Ihnen gemeinsam
eine für Ihr Unternehmen
maßgeschneiderte Strategie
für Einfach. Mehr. Erfolg.

STRATEGISCHER EINKAUF

– Mehr als nur Beschaffung

Der strategische Einkauf ist ein essenzieller Unternehmensbereich, dessen Effizienz für den Gesamterfolg des Unternehmens ausschlaggebend ist.

Wir analysieren und bewerten objektiv die Leistungsfähigkeit Ihres Einkaufs und identifizieren Ihre Potenziale.

Gemeinsam mit Ihnen entwickeln wir eine maßgefertigte und effektive Einkaufsstrategie, um die Effizienz Ihres Beschaffungswesens optimal auszuschöpfen.

Ob projektbezogen oder kontinuierlich, ob unterstützend oder eigenständig: Sie legen fest, wie und in welchen Geschäftsbereichen wir Sie als Berater individuell unterstützen dürfen.

Wählen Sie aus unserer definierten Reihe von Dienstleistungen:

- Vertrags- und Preisverhandlungen
- Durchführung von Ausschreibungen
- Abschluss von Rahmenverträgen
- Unterstützung bei der Sortimentsauswahl
- Unterstützung bei der Komponentenauswahl
- Durchführung von Potenzial-Analysen
- Erstellung von Statistiken und Analysen
- Lieferantenauswahl
- Lieferantenentwicklung
- Lieferantenbewertung
- Unterstützung bei der Optimierung der Einkaufsprozesse
- Risikomanagement
- Unterstützung bei der Auditierung

Ein Auszug aus den Warengruppen, mit entsprechender Expertise, die wir zeitnah für Sie managen können:

- IT (Software & Hardware)
- Telekommunikation
- Energie
- Bauleistungen
- Facilitymanagement
- Werkzeugmaschinen und maschinelle Anlagen
- Hilfs- und Betriebsstoffe / Verbrauchsmaterial
- Werkzeuge, Vorrichtungen und Lehren
- Mess- und Prüfeinrichtungen
- Laborbedarf
- Fahrzeugflotte
- externe Dienstleistungen
- Reisemanagement
- Marketing
- Versicherungen
- Beratungsleistungen
- Aus- und Fortbildung

PROZESSOPTIMIERUNG

Wettbewerbsvorteile sichern

Unser Ziel ist es, die Effizienz und die Effektivität Ihrer Geschäfts-, Produktions- und Entwicklungsprozesse sowie die Ressourceneffizienz zu optimieren.

Für eine kontinuierliche und wertschöpfungsorientierte Verbesserung Ihrer Unternehmensprozesse beraten und unterstützen wir Sie bei der Stragiedefinition.

Wir begleiten Sie bei einer objektiven Ist-Aufnahme und der Dokumentation der Geschäftsprozesse. Die anschließende, umfassende und bereichsübergreifende Ist-Analyse dient dazu, mögliche Probleme in Prozessabläufen aufzudecken. Bei der sich ergebenden Konzeptionierung werden Lösungsansätze von uns gefunden und individuell für Ihre reibungslosen Unternehmensprozesse ausgearbeitet.

Wir sind höchst motiviert bei unserer Arbeit und setzen unser Know-how und unsere Werkzeuge am richtigen Punkt an.

Mit dem Ziel innovativer Lösungswege für Ihr betriebliches Problem sind wir auch immer offen für unkonventionelle Denkansätze.

Bei der Implementierung begleiten wir Sie beratend und sorgen für einen reibungslosen und optimal aufeinander abgestimmten Prozess. Von der Kundenakquise, dem Einkauf und der Kalkulation, über Produktion, Verkauf und der Logistik, bis hin zur Auslieferung und dem After-Sales-Management: Wir sind Ihr Ansprechpartner!

Mit Ihnen zusammen erarbeiten wir effiziente, marktorientierte und individuelle Lösungen zur Erweiterung und Optimierung des Leistungspotenzials Ihrer Firma:

- Gemeinsames Zielverständnis
- Einblick in das Unternehmen erhalten
- Mitarbeiter schnell einarbeiten
- Best Practices teilen / Fehler erkennen
- Prozess- und Verbesserungskultur etablieren
- Prozessqualität erhöhen
- Gerüstet sein für die Digitalisierung

Mit der Kombination aus klassischer Managementberatung, praxiserprobtem Know-how, kreativem Querdenken und einem hohen Maß an Empathie finden wir die für Ihr Unternehmen maßgeschneiderte Lösung für eine ganzheitliche Geschäftsprozessoptimierung, bei gleichzeitiger Dokumentation.



Wir meistern mit Ihnen zusammen die Digitalisierung Ihres Unternehmens, beschleunigen Ihre Unternehmensentwicklung und lassen dabei die Individualität von Mitarbeitern, Unternehmensprozesse und firmeninternen Strukturen, und schlussendlich auch die Benutzerfreundlichkeit, nicht außer Acht.



DIGITALISIERUNG – Auch in Zukunft immer einen Schritt voraus

Optimieren Sie Ihre Fähigkeit schnell und effektiv auf Marktentwicklungen und Kundenwünsche reagieren zu können und ergreifen Sie die Gelegenheit eines erfolgreichen, digitalen Firmenmanagements. Setzen Sie auf moderne, digitale Arbeitsweisen und -umgebungen und sichern Sie sich langfristig Wettbewerbsvorteile mit messbaren Resultaten.

Wir unterstützen Sie Veränderungen, durch den Digitalisierungsprozess, systematisch zu managen und erarbeiten eine umfassende und nachvollziehende Vorschau auf die digitale Zukunft Ihres Unternehmens. Wir legen Ihnen dar, wie Sie Ihre digitalen Unternehmensoptionen verknüpfen und koordinieren können, um Synergien aufzuzeigen und diese dann bestmöglich zu kombinieren, auszubauen und auszuschöpfen.

Profitieren Sie von dem sich ergebenden objektiven Perspektivwechsel, unserem aktiven Querdenken und unserer langjährige Erfahrung in puncto:

- Bedarfsermittlung
- Inbetriebnahme
- Anbietersauswahl
- Ausschreibungen
- Implementierung
- Schulung und Coaching
- Marktsondierung
- Lastenaufnahme und -definition

Von der Auswahl, über die Vertragsgestaltung und Implementierung bis zur Inbetriebnahme: Hier nur einige Projekte, die wir für unsere Kunden erfolgreich umsetzen durften:

Systeme

- ERP-Systeme
- Archivsysteme gemäß GoBD
- Managementsysteme
- Personalabrechnungssysteme
- Zeitwirtschaftssysteme
- CRM- SRM- und eProcurementsysteme
- Laborsysteme
- Planungssysteme
- BI-Systeme
- EDI (Kunden und Lieferanten)

Infrastruktur

- Neu- und Ausbau von Rechenzentren
- Zentralisierte Stagesystemen
- Virtualisierung von Serverlandschaften
- Cloudbasierte Telefon- und Speichersysteme
- WAN-Anbindungen über Glasfasertechnologien

DATENSCHUTZ – Aber sicher!

Als externe Datenschutzbeauftragte unterstützen wir Sie dabei, alle erforderlichen Prozesse in Ihrem Unternehmen auf die Erfüllung der Anforderungen der Datenschutz-Grundverordnung anzupassen. Wir stehen Ihnen als Expertenteam mit 25 Jahren Erfahrung im Bereich IT und Datenschutz, Praxisbezug und dem Know-how unserer Berater in allen Fragen zur aktuellen Rechtsprechung, im europäischen und deutschen Datenschutzrecht, zur Verfügung.

Für kleine und mittelständische Unternehmen sind unter anderem die wirtschaftlichen Gesichtspunkte ausschlaggebend, sich für einen unserer externen Datenschutzbeauftragten zu entscheiden. Sie müssen keinen produktiven, qualifizierten Mitarbeiter von seiner ursprüngliche Hauptaufgabe in Ihrem Unternehmen als internen Datenschutzbeauftragten freistellen, Interessenskonflikte werden vermieden und die Kosten für zeitintensive Weiterbildungsmaßnahmen und gesetzlich notwendige Fortbildungen entfallen.

Täglich setzen wir uns, in vielen unterschiedlichen Firmen und Projekten, fachkundig mit Datenschutzthemen auseinander und arbeiten aufgrund unserer Spezialisierung, Qualifikation und Berufserfahrung auch beim Thema Datenschutz fokussiert und sehr effizient. Wir sind unabhängig von internen Unternehmenshierarchien und agieren verschwiegen, neutral und seriös.

Für Sie als Nutzen ist auch zu nennen, dass unsere Berater, im Unterschied zu einem internen Datenschutzbeauftragten, keinem gesetzlich festgeschriebenen Sonder-Kündigungsschutz unterliegen und zudem für ihre Beratung selber haften.

Wir bieten Ihnen das gesamte Spektrum der Datenschutzberatung und schnüren ein, für Ihr Unternehmen, maßgeschneidertes Leistungspaket mit transparenter Kostenstruktur.



SCHULUNG UND COACHING

Wir geben unser Wissen zum Thema Einkauf und Vertrieb in unterstützenden, praxisbezogenen Gruppenschulungen sowie im Einzelcoaching an Ihre Mitarbeiter weiter.

Unsere Kernkompetenzen liegen im Bereich der situationsbedingten Strategieentwicklung bezüglich Lieferanten und Märkte, Verhandlungstechniken und Rechtssicherheit im Einkauf, besonders im Hinblick auf Vertragsgestaltung, Spezifikationen, Beauftragung und Reklamationen.

Wir stehen Ihnen, basierend auf Ihren Erwartungen, mit auf Ihre Situation eigens abgestimmten Schulungs- und Coachingkonzepten zur Seite, um Ressourcen und Potenziale aufzudecken, Fehlentwicklungen zu korrigieren, Entwicklungsknoten zu lösen und optionale Schwachstellen und Unsicherheiten aufzuheben.

Gemeinsam mit Ihnen entwickeln wir, unterstützt durch gezielte Schulungen Ihrer Mitarbeiter, individuelle Lösungen und Herangehensweisen um Ihren Unternehmenserfolg langfristig sicherzustellen.



iPMC GmbH
Marktstraße 3 | 49477 Ibbenbüren
T +49 54 51 95 420 90
F +49 54 51 95 420 99
info@ipmc.gmbh | www.ipmc.gmbh